

Technik Handlowiec

Analiza internetowych ofert pracy wykazała, że obszarem, w którym stosunkowo najłatwiej znaleźć pracę jest handel.

Badania Obserwatorium rynku pracy dla edukacji w ŁCDNiKP



Jeśli wybierzesz technikum handlowe

1. Poznasz działalność detaliczną i hurtową sklepu i innych jednostek handlowych oraz mechanizm ustalania cen,
2. Nauczysz się profesjonalnej obsługi klienta, obsługi kasy fiskalnej,
3. Dowiesz się, jak założyć własną działalność handlową i efektywnie ją prowadzić,
4. Poznasz zasady public relations i tajemnice promocji produktu,
5. Dokonasz samodzielnie analizy sytuacji firmy na rynku lokalnym i międzynarodowym
6. Nauczysz się prowadzić rachunkowość handlową,
7. Będziesz umiał sporządzać biznesplan oraz pisma handlowe w języku polskim i obcym.

Przedmioty zawodowe:

- Towar jako przedmiot handlu
- Organizacja i techniki sprzedaży
- Obsługa klientów
- Marketing w działalności handlowej
- Przedsiębiorca w handlu
- Język obcy w działalności handlowej
- Sprzedaż towarów (ćwiczenia w pracowni handlowej)
- Symulacyjna firma handlowa (ćwiczenia w pracowni komputerowej)
- Praktyka zawodowa – 160 godzin

Łącznie kształcenie zawodowe w całym cyklu obejmuje 1500 godzin

Uzyskiwane kwalifikacje zawodowe:

Kwalifikacja AU. 20 Prowadzenie sprzedaży

Kwalifikacja AU. 25 Prowadzenie działalności handlowej



Przedmioty realizowane w zakresie rozszerzonym: język obcy, geografia.

Osoby posiadające wykształcenie w zawodzie **technik handlowiec** mogą pracować m.in. na stanowiskach:

Sprzedawca

Merchandiser.

Referent/asystent ds. zaopatrzenia.

Referent/asystent ds. sprzedaży.

Referent/asystent ds. obsługi klienta.

Specjalista ds. zaopatrzenia.

Specjalista ds. sprzedaży.

Specjalista ds. obsługi klienta.

Kierownik działu handlowego.

Absolwent technikum handlowego po zdaniu egzaminu maturalnego może podjąć dalsze kształcenie na dowolnym kierunku studiów.

Najbardziej pokrewne treściom kształcenia kierunki:

- ▶ Zarządzanie
- ▶ Ekonomia
- ▶ Logistyka

ZAPRASZAMY!